

職務経歴書

2020年 11月 22日

東山 友喜

■ 経歴要約

地方銀行に入行し、1年目は窓口として業務をこなし、2年目からは窓口兼融資係を務めました。融資係では個人を担当し主に住宅ローンを担当しておりました。3年目ではエリアの住宅ローンリーダーを任され、マンション2棟の管理を任されました。全店でトップの実行件数をこなすことができました。現在は法人への営業もこなしております。

■ 職務経歴

株式会社滋賀銀行

2017年 4月 ~ 在職中

職種：金融・保険系 従業員数：2000名 雇用形態：正社員
事業内容：地方銀行

2020年 11月 ~ 在職中

雇用形態：正社員

■ 活かせる経験

FP3級	ファイナンシャルプランナーとして、お客様の様々なニーズに対応することができます。	3年以上
		半年未満

■ 資格・免許

普通自動車第一種運転免許 取得

2012年 11月

■ 語学

日本語	ネイティブレベル
英語	日常会話レベル

■ 自己PR

私の強みは現状に満足せず常に成長意欲を持っているところです。
銀行での営業は他社と類似商品を扱うのにも拘わらず、競合他社が多く難しい営業でした。
私が他社に負けない点は自分自身を売り込める営業力です。上司、先輩が成約できなかったお客様は自分にもできないという固定概念を捨て自分なら可能だと思い営業した結果成約まで辿り着けました。他にも、会社に与えられる目標とは別に更にハードルの高い目標を自ら掲げ日々の業務を遂行しておりました。その結果会社の目標はもちろん、自分の目標も達成できました。
私は常に次のステージを見据え現状に満足しない精神を持ち、銀行での営業経験を活かし貴社の成長に貢献して参ります。